



Vertriebsingenieur Sonderanlagen (m/w/d)

SITEC ist ein weltweit geschätzter Partner und Systemlieferant für automatisierte Produktionsanlagen sowie für die Serienfertigung von Baugruppen und Komponenten. 30 Jahre Erfahrung und das leidenschaftliche Engagement unserer Mitarbeiter definieren heute die starke Position auf internationalen Märkten. Wir suchen Menschen mit frischen Ideen, leidenschaftlichem Handeln und Teamgeist für weitere gemeinsame Erfolge.

Das sind Ihre Aufgaben

- Konzepterstellung und Planung von Montage- und Laseranlagen inkl. Angebotserstellung und -verfolgung
- Betreuung von Bestandskunden und Neukundengewinnung
- Kommunikationspartner für unsere Kunden in technischen und kommerziellen Fragen
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Verhandlungsführung mit Kunden
- Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Marktbeobachtung und Marktanalyse

Das ist Ihr Profil

- abgeschlossenes Studium Wirtschaftsingenieurswesen oder BWL, vorzugsweise mit Schwerpunkt Vertrieb
- Erfahrungen z. B. bei der Planung, Beschaffung oder dem Vertrieb von Montage- und Laseranlagen sind wünschenswert
- anwendbares methodisches und technisches Wissen im Vertrieb und unternehmerisches Denken
- Durchsetzungsvermögen und Beharrlichkeit
- hohe fachliche und soziale Kompetenz sowie hervorragende Team- und Netzwerkfähigkeit im internationalen Umfeld
- Anwendungsbereite Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft weltweit, z.B. USA und China

Das bieten wir Ihnen

Als modernes, mittelständisches Unternehmen mit flacher Organisationsstruktur bieten wir abwechslungsreiche Aufgaben unter eigener Verantwortung. Eine umfassende Einarbeitung in Ihre Aufgaben ist selbstverständlich. Als Vertriebsingenieur Sonderanlagen erhalten Sie eine leistungsgerechte Vergütung zuzüglich ergebnisabhängiger Prämien.

Sie wollen ein Teammitglied werden? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angaben zum nächstmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung.

